

Velamed ist ein junges Vertriebsunternehmen aus den Bereichen Medizintechnik und Biomechanische Messsysteme mit Sitz in Köln. Zu unserem Kundenkreis gehören Bewegungswissenschaftler, Ärzte und Physiotherapeuten an Universitäten, Forschungseinrichtungen, Kliniken und Sportclubs in Deutschland und im europäischen Ausland.

Zu unseren Kernkompetenzen zählen die Beratung unserer Kunden bei der Einrichtung von BewegungsanalySELaboren sowie die kompetente Installation der Messsysteme, die Schulung der Anwender im Umgang mit Hard- und Software sowie der anschließende technische Support.

Wir sind ein familiäres Team aus hochmotivierten Menschen, die freundschaftlich und professionell zusammenarbeiten. Innovative Produkte, kurze Entscheidungswege und projektbezogenes Arbeiten sind der Garant für vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten bei Velamed.

Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams besetzen wir ab sofort an unserem Standort in Köln-Ehrenfeld folgende Position:

Vertriebsmitarbeiter:in (m/w/d)
für den Bereich Angewandte und Klinische Biomechanik
(Kennziffer 2022-02)

Deine Aufgaben:

- Beratung und Betreuung nationaler und europäischer Kunden bei dem Aufbau ihrer BewegungsanalySELabore
- Auf- und Ausbau des Kundennetzes mit dem Schwerpunkt Klinik und Physiotherapie (national und international)
- Betreuung des bestehenden Netzwerkes mit Kooperationspartnern und weiterer Ausbau (national und international)
- Durchführung von Maßnahmen zur Verkaufsförderung und Neukundengewinnung z.B. Präsentation von Velamed bei Messen und Kongressen, Durchführung von Workshops und Systemdemonstrationen
- Vertriebliche Seminarbetreuung vor Ort (auch an Wochenenden)
- Enge Zusammenarbeit mit den Teams Backoffice und Service bei der Projektabwicklung
- Inhaltlicher Input für das Marketing-Team z.B. Verfassen von Blogbeiträgen

Bestens aufgestellt: Dein Profil

- Dem Aufgabengebiet entsprechender akademischer und berufspraktischer Hintergrund (z.B. Leistungssport / Physiotherapie / Sportwissenschaft / Biomechanik)
- Beratermentalität und Spaß an der Verkaufsarbeit
- Selbstständiges Erarbeiten von klinischen und biomechanischen Inhalten sowie deren Vermittlung an den Kunden
- Relevante Kenntnisse, Technikaffinität und Begeisterungsfähigkeit für unsere Schwerpunktthemen (EMG & Biomechanische Sensorik, Klinische Ganganalyse, 3D Bewegungsanalyse, Kraft und Druckverteilung, Sensor-Technologie zur Reha- und Leistungssteuerung)
- Eine kunden- und netzwerkorientierte Sozialkompetenz
- Teamplayer:in, der/die den guten Geist unseres Teams trägt und perfekt ergänzt
- Ein hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit, gutes Verhandlungsgeschick, Überzeugungs-, Durchsetzungs- und Abschlusskraft
- Ergebnis- und Lösungsorientierung, sowie bereichsübergreifendes Denken
- Fähigkeit zur Selbstmotivation, selbständiger, eigenverantwortlicher Arbeitsstil
- Belastbarkeit und Flexibilität
- Bereitschaft und Freude an Reisetätigkeit (ca. 60% der Arbeitszeit, Deutschland / EU-weit)
- Führerschein Klasse B
- Perfekte Deutsch- und verhandlungssichere Englischkenntnisse

- Weitere Sprachkenntnisse z.B. Holländisch und/oder Französisch sind ein Plus
- Sport-/physiotherapeutischer Background ist von Vorteil

Wir bieten eine anspruchsvolle und herausfordernde Tätigkeit in einem familiären Team aus hochmotivierten Menschen, die freundschaftlich und professionell zusammenarbeiten. Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, übersende uns bitte deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Kennziffer, des möglichen Starttermins und Gehaltsvorstellungen an info@velamed.com. Bei Fragen vorab kannst du dich gerne telefonisch mit uns unter 0221-272530-0 in Verbindung setzen.

Bitte beachte auch unsere weiteren Stellenangebote unter: <https://www.velamed.com/ueber-uns/kontakt>.